Business Model Canvas

Partenaires Clés

6

Quels sont les principaux partenaires et fournisseurs nécessaires au bon fonctionnement du business model ?

Activités Clés

5

Quelles sont les activités cruciales qui vous permettent de créer de la richesse ?

Ressources Clés

7

Quels sont les moyens requis et importants pour faire fonctionner le modèle d'affaires?

Proposition de Valeur

1

Quels sont les problèmes que votre produit ou service résout pour votre clientèle ?

Relation Client

4

Comment obtenir, conserver et faire croître nos clients?

Canaux

3

Comment joindre nos clients et les informer de notre service/produit ?

Segments Clients

2

Qui sont vos clients et pourquoi utiliseraient-ils votre solution?

Structure de Coûts

8

Quels sont les coûts d'exploitation de l'organisation ?

Flux de revenus

9

Comment gagne t'on de l'argent ?

Scannez le code pour commander un Poster **Business Model Canvas** !
ou rendez-vous sur www.onopia.com

onopia.

Business model canvas from www.businessmodelgeneration.com
Imprimé par Onopia www.onopia.com